MICROBIZZ

Ist Ihr Business Model auch zukünftig erfolgreich?

Was sich früher in

10 Jahren entwickelt hat,

verändert sich nun in

10 Monaten,
10 Wochen,
10 Tagen

oder sogar in **10 Stunden**

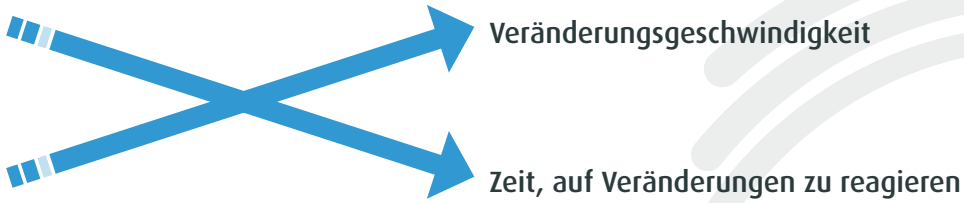
Wie **managen Sie** notwendige Anpassungen für Ihre geschäftliche Zukunft?

Sind Sie schnell genug?

Das heutige Geschäftsumfeld verändert sich schneller als je zuvor – Produkte, Technologie, Wettbewerb, Gesellschaft – das alles kann sich in wenigen Tagen ändern. Um an der Spitze nicht auf der Strecke zu bleiben, müssen Sie dasselbe von Ihrem Unternehmen verlangen.

Wenn Sie oder Ihre Kollegen Bedarf für Veränderung in Ihrem Unternehmen erkennen, sollten Sie gemeinsam in der Lage sein, schnell und ohne externe IT-Hilfe, darauf zu reagieren. Und die Mitarbeiter sollten in die Lage versetzt werden, die Prozesse, die sie sonst außerhalb, zum Beispiel mit EXCEL Dateien als Insellösung handhaben, im System selbst schrittweise zu optimieren. Und dies innerhalb von Tagen und Wochen, anstatt in Monaten und Jahren. All dies können Sie mit Microbizz tun.

Microbizz wurde entwickelt, um Ihre Geschäftsabläufe zu unterstützen und zu digitalisieren. Es ermöglicht Ihnen, Änderungen innerhalb von Stunden oder Tagen vollständig selbstständig und unternehmensweit durchzuführen. Mit Microbizz haben Sie ein System, welches die Abläufe Ihres Geschäftsmodells „versteht" und in dem Sie Ihre Anforderungen selber konfigurieren können.



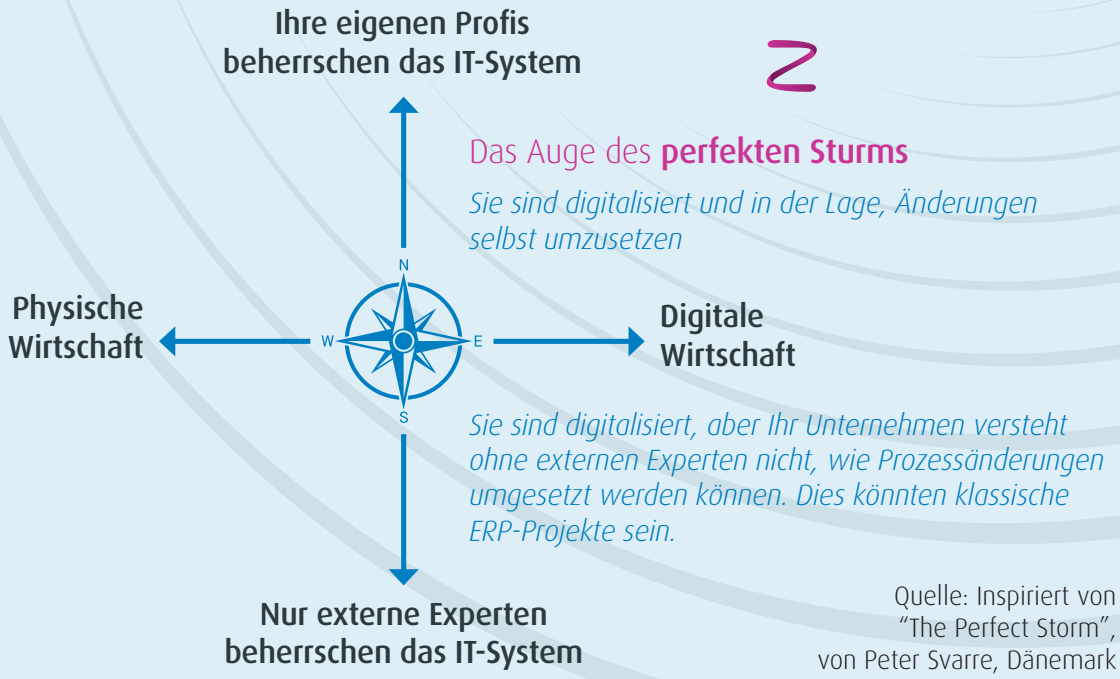
Die Geschwindigkeit der Veränderungen nimmt zu. Um an der Spitze zu bleiben, benötigen Sie agile Lösungen, damit Sie schnell und unabhängig reagieren können.

Bereit für den perfekten Sturm?

Unternehmen, die Microbizz verwenden, können Änderungen schnell und eigenständig umsetzen – und gleichzeitig die Produktivität und Qualität erhalten oder steigern. Die Stärke, unabhängig von externen Ressourcen, Veränderungen vornehmen zu können, bedeutet letztlich für Sie Geschwindigkeit und Kontrolle.

Unternehmen, die bei ihrer Systembetreuung auf externe Experten angewiesen sind, arbeiten langsamer. Viele ERP – Systeme zur Abwicklung der gesamten Geschäftsführungssysteme sind sehr komplex aufgebaut und die Betreuung und Entwicklung von neuen, betriebsbedingten Abläufen enorm zeitaufwendig.

Microbizz ist ein einfach strukturiertes Add-In, mit dem Sie Ihre Prozesse selber anlegen können. Auf diese Weise können Unternehmen, die Microbizz einsetzen, schneller agieren und besser durchstarten als ihre Konkurrenten.



Quelle: Inspiriert von "The Perfect Storm", von Peter Svarre, Dänemark

Schaffen Sie es allein?

In dieser sich schnell verändernden Welt auf eigene Faust zu arbeiten, Ideen zurückzuhalten, nicht mit dem Geschäftsumfeld, also mit Kunden, Lieferanten, Wettbewerbern und Dritten zusammenzuarbeiten – gefährdet Ihre geschäftliche Zukunft. Dafür gibt es zahlreiche Beispiele. Deshalb bauen wir auf einer 100% offenen Plattform auf, auf der jeder als Entwickler mitmachen kann und auf der wir für Integrationen und Kooperationen offen sind.

Mit Microbizz verbinden wir Kunden, Partner und neue Technolgien zu Wertschöpfungsketten.

Mit dem Microbizz System werden Sie Teil eines offenen und unabhängigen ECO-Systems, in dem Sie mit Kunden und Partnern kooperieren können, um gemeinsam stärker, schneller und wettbewerbsfähiger zu werden.

Dieses ECO-System ist stark und skalierbar – es gedeiht in guten Zeiten und ist in Krisenzeiten widerstandsfähig.

Ihr Unternehmen ist einzigartig, darauf bauen wir auf

Microbizz – Ihr Weg

Alle Branchen verfügen über grundlegende Workflows mit gemeinsamen Funktionen, um ähnliche Anforderungen zu erfüllen. Aus diesem Grund haben wir auch vordefinierte Abläufe. Für Ihren Vorteil gegenüber Wettbewerbern kommt es aber nicht auf diese Gemeinsamkeiten, sondern auf die Unterschiede an:
Ihre Einzigartigkeit – Ihr USP.

Ihre Prozesse, Workflows und erfolgreichen Geschäftspraktiken sind nicht ein einfaches Abbild des Marktes in dem Sie agieren. Sie sind das Ergebnis Ihrer Lösungen für Ihre Kunden, Produkte und Dienstleistungen, und spiegeln die Kultur Ihres Unternehmens wider. Sie und Ihr Team sind die Experten. Microbizz hilft Ihnen dabei, einzigartig zu bleiben.

Wir glauben nicht an IT-Kompromisse. Ihre IT sollte für Ihr individuelles Unternehmen geeignet sein. Versuchen Sie nicht, in die Kiste mit veralteten Best Practices eines anderen Unternehmens zu passen.

Aus diesem Grunde sieht Microbizz bei jedem Unternehmen im Einsatz anders aus. Alle starten mit den typischen Prozessen der jeweiligen Branchen und entwickeln diese dann für Ihre Zwecke in der täglichen Arbeit individuell weiter.

Mit Stolz stellen wir fest, dass Kunden, die Microbizz einsetzen, ihren Umsatz verdoppelt haben, ohne den Verwaltungsaufwand zu erhöhen. Nicht viele andere Systeme können das leisten. Tatsächlich muss man lange suchen, um nachgewiesene Produktivitätsverbesserung bei Unternehmen zu finden, die mehrjährige IT-Projekte für neue Systeme durchlaufen haben.

MICROBIZZ

Von links nach rechts:
Dan Aggerholm, COO Ventu · Søren Cedervall, CEO Ventu · Ralf Weiler, Geschäftsführer BGL · Jean-Claude Gutzeit, Geschäftsführer BGL · Robin Montens, Vetrieb BGL

Wir sind hier, um die Kontrolle zurück-zugeben

Die Zeit, in der Sie durch die Art und Weise, wie andere Ihr Geschäft verstehen, eingeschränkt wurden, ist vorbei – Jetzt ist es an der Zeit, wieder die Kontrolle über Ihr Unternehmen und die Geschwindigkeit des Wandels zu übernehmen

Das dänische Unternehmen VENTU A/S ist Entwickler von Microbizz und hat für den deustchen Markt eine Kooperation mit der BGL Software GmBH geschlossen. Seit mehr als 20 Jahren versteht sich BGL als Partner service-orientierter Unternehmen, um deren Geschäftsprozesse effizienter und einfacher zu gestalten. Die Software-Lösung in Kombination mit der BGL-Branchenfachkompetenz des deutschen Marktes bietet den Kunden die perfekte Synergie.

„Wir sind sehr stolz und glücklich, dass wir mit Ventu und der Softwarelösung Microbizz einen starken Partner im Bereich digitaler und mobiler Workflows gefunden haben“ so Ralf Weiler, Geschäftsführer der BGL Software GmbH.

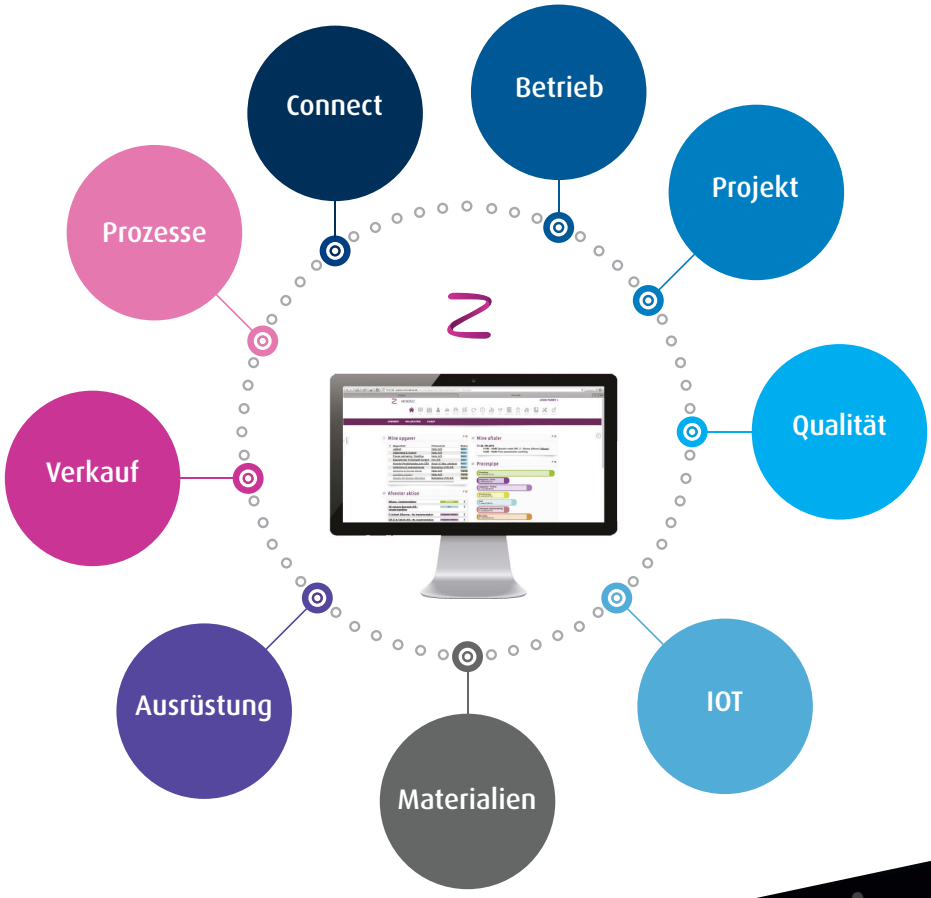
Was ist Microbizz?

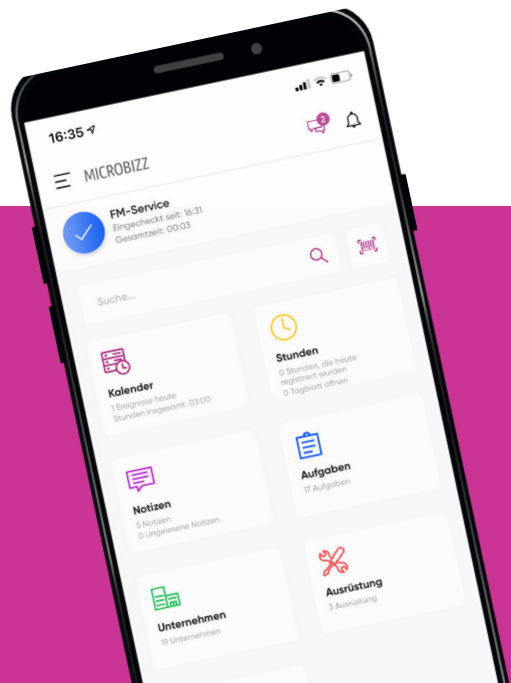
Die Grundlage von Microbizz ist die Optimierung und Digitalisierung Ihrer täglichen Abläufe zur Steigerung, von Qualität und Produktivität. Es geht darum, mehr aus den Ressourcen Ihres Unternehmens herauszuholen – und gleichzeitig das Prozessmanagement zu stärken und den Verwaltungsaufwand zu reduzieren.

Mit Microbizz können Sie mit einem Geschäftsbereich starten und von dort aus Stück für Stück weitergehen – was den Prozess leichter handhabbar macht. Dies ist auch der Grund, warum es Microbizz genannt wird: die Fähigkeit, Teile von Workflows schnell zu automatisieren und zu größeren Abläufen zusammenzufügen.

Microbizz ist eine Lösung, die auf offenen APIs basiert. Darüber hinaus ist sie für die Integration in alle Arten von Business-Software-Lösungen und ERP-Systemen offen.

Microbizz kann alle Ihre Workflows vom Verkauf bis zur Fakturierung digitalisieren.





Sie greifen über PC, Smartphone oder Tablet auf Microbizz zu.

Es ist einfach und leicht für jeden zu bedienen.

Microbizz ECO System

MICROBIZZ

Mehrmals im Jahr treffen sich unsere Kunden zum Austausch von Wissen und Best Practices. Darüber hinaus bieten wir eine Online-Plattform für den Wissensautausch – von Kunde zu Kunde an. Tatsächlich stellen wir oft fest, dass unsere Kunden sich gern untereinander austauschen und Erfahrungswerte teilen. Wir sind davon überzeugt, dass dies einen wirklichen Mehrwert bringt, denn die besten Lösungen werden von denen geschaffen, die sie tagtäglich nutzen.

Treffen Sie zwei unserer Botschafter

"Unsere Investition in Microbizz hat sich in weniger als 12 Monaten ausgezahlt"

Carsten Møller Sørensen, CEO
Fyns Kran Udstyr A/S. Dänische Kranfirma

"Mit Microbizz können unsere Kunden immer sehen, was tatsächlich ausgeführt wird. Das bietet Sicherheit und schafft Vertrauen"

Ole Mortensen, CEO
Green Circle A/S, Facility Management Company. Im Besitz von Forenede Service.

Sehen Sie unsere Beispielvideos unter microbizz.de an

Microbizz für alle Branchen

Microbizz wird von Unternehmen aller Branchen eingesetzt, besonders erfolgreich im Facility Management-, Bau- sowie in der Dienstleistung- und Zulieferindustrie.

Weitere Informationen?

Sprechen Sie uns bitte an und wir zeigen Ihnen, wie Sie mit Microbizz zusätzliche Werte erzeugen, die Kontrolle über Ihre IT zurückbekommen und Ihr Unternehmen zukunftssicher weiterentwickeln.

Robin Montens, Vertrieb
Tel.: +49 (0) 40 / 307018-0
Mail: montens@bglsw.com

BGL Software GmbH,
Tibarg 20, 22459 Hamburg

www.microbizz.de